



Кукушкин Андрей Михайлович

Мужчина, 29 лет, родился 3 мая 1993

+7 (707) 6793869

1kukushkinam@gmail.com — предпочитаемый способ связи

Проживает: Астана

Гражданство: Россия

Готов к переезду, готов к командировкам

Желаемая должность и зарплата

Территориальный управляющий

Специализации:

— Менеджер по продажам, менеджер по работе с клиентами

Занятость: полная занятость

График работы: удаленная работа, полный день, сменный график

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы — 9 лет 5 месяцев

Октябрь 2022 —
настоящее время
5 месяцев

Сомелье Wine&Spirits

Директор

за 21 день запустил самую большую винотеку в Астане с этапа стройки до выхода первого чека.

Подбор, адаптация, обучение персонала

Взаимодействие с прямыми поставщиками алкогольной продукции

Контроль стока, своевременное пополнение

Управление продажами

Проведение дегустаций и мастер-классов для публики самого высокого уровня

Март 2022 —
Сентябрь 2022
7 месяцев

Винлаб

Территориальный управляющий

Управление, организация и контроль эффективной и бесперебойной деятельности куста магазинов (26 магазинов, до 100 чел. в подчинении)

Выполнение планов продаж, анализ коммерческих показателей

Эффективная организация торгового процесса в соответствии с установленными стандартами

Управление персоналом

Организация и контроль работы торгового персонала по обслуживанию покупателей, и соблюдению корпоративных стандартов

Управление товарным резервом

Контроль проведения инвентаризации, учёт

Взаимодействие с контролирующими органами, контроль соблюдения норм технического состояния магазина, правил торговли

Решение административных и хозяйственных вопросов

Обеспечение сохранности товарно-материальных ценностей магазина

Обеспечение стандартов мерчендайзинга и технологий работы с клиентами

Участие в мероприятиях по развитию магазина

Отчётность: финансовая, по движению товара, по работе с персоналом

Ноябрь 2021 —
Март 2022
5 месяцев

Винлаб

Менеджер отдела открытия

полный цикл работ по подготовке торговой точки: от стройки до первого чека магазина.
заказ оборудования, товара, подрядчиков. приемка товара
взаимодействие с прямыми поставщиками
работа с SAP
управление персоналом
организация сложной работы в короткие сроки

Декабрь 2018 —
Июль 2021
2 года 8 месяцев

Сеть винных супермаркетов «Ароматный мир»

www.amwine.ru

Розничная торговля

- Розничная сеть (продуктовая)

Менеджер магазина

Полное жизнеобеспечение магазина.
Полная материальная ответственность.
Ведение всей документации;
Проведение инвентаризаций;
Инспекция в составе контрольно-ревизионной группы;
Организация и контроль товарного движения в магазине;
Управление персоналом от поиска до увольнения;
Организация работы сотрудников;
Разработка и внедрение мотивационных программ;
Расчет заработной платы;
Взаимодействие с прямыми поставщиками;
Мониторинг конкурентов;
Формирование аналитической отчетности;
Повышение уровня лояльности покупателя;
Выполнение KPI;
Работа с контрагентами: заключение договоров, организация поставок;
Разрешение конфликтных ситуаций;
Взаимодействие с надзорными и проверяющими органами;
Формирование и поддержание благоприятных условий труда.

Ноябрь 2017 —
Июнь 2018
8 месяцев

РА "Клевер"

Координатор BTL-проектов

Ведение проектов в учетной программе (заказ – отгрузка товаров, подготовка бухгалтерских документов);
Организация мероприятия "под ключ";
Администрирование контрактов (подготовка документов, необходимых для сопровождения контракта);
Выставление счетов на оплату, предусмотренную контрактом;
подготовка сводно-заказных спецификаций;
Осуществление координации по проекту (оплата/закупка/отгрузка);
Ведение архива проекта;
Формирование отчетности по проектам;
Оформление разрешительной документации на сотрудников для осуществления работ;
Контроль над дебиторской и кредиторской задолженностями департамента;
Ведение бюджета – учет затрат, подсчет финансовых показателей, подготовка отчетов.

Сотрудничал с компаниями АмРест, Улыбка Радуги по Центральному и Северо-западному ФО.

Август 2015 —
Сентябрь 2017
2 года 2 месяца

Ароматный мир

www.aroma.spb.ru

Розничная торговля

- Розничная сеть (продуктовая)

Продавец-консультант

Консультирование покупателей и продажа алкогольной продукции;
Оформление торгового зала по стандартам и правилам, утвержденным в компании;
Поддержание чистоты в магазине;
Приемка и отгрузка товара;
Работа на кассе.

Ноябрь 2011 —
Май 2014
2 года 7 месяцев

ООО «МАНОМИ»

Менеджер магазина

сеть магазинов профессиональной атлетической экипировки фирмы Asics в ТРК Галерея, Вояж и Северный Молл.

цель проекта - популяризация спорта(в частности бег) и повышение узнаваемости бренда на территории россии

обязанности:

Организация и подготовка торгового зала к рабочему процессу.

Работа с персоналом от подбора персонала до увольнения с последующим контролем. Расчет заработной платы.

Выполнение KPI показателей.

Работа с покупателями, выявление потребностей, профессиональная консультация.

Прямые продажи

Управление ТМЦ: приемка, отгрузка, перемещение товара, работа с браком.

Кассовая дисциплина, отчеты, инкассация, проведение инвентаризаций.

Разработка и проведение рекламных мероприятий.

Взаимодействие с контрагентами. работа со спортивными школами и федерациями

Образование

Магистр

2018

Санкт-Петербургский государственный экономический университет, Санкт-Петербург

Институт магистратуры, Управление человеческими ресурсами

2015

Санкт-Петербургский государственный университет экономики и финансов, Санкт-Петербург

Экономики и управления, Международный бизнес

Ключевые навыки

Знание языков

Русский — Родной

Английский — C1 — Продвинутый

Навыки

Управление продажами

Проведение инвентаризаций

Планирование продаж

Мерчендайзинг

Заключение договоров

Управленческие навыки

Урегулирование конфликтов

Мотивация персонала

Организаторские навыки

Обучение персонала

Опыт вождения

Права категории В, С

Дополнительная информация

Обо мне

пунктуальный, проницательный, адекватно амбициозный. В свободное время занимаюсь футболом и плаванием. увлекаюсь охотой и рыбалкой.